

# Empreendedorismo e Negócio.

O mercado é competitivo, mas sua ideia tem potencial! Nossa mentoria oferece orientação estratégica, conhecimento prático e apoio para transformar sua visão em um negócio sustentável. Evite erros comuns e acelere seu sucesso.



- ✉ [info@embriao.ao](mailto:info@embriao.ao)
- ☎ (+244) 938 100 088
- 📍 Ingombota, rua Rainha Ginga nº 80, 2º, nº4 (Edifício da Hyundai)
- 🌐 [www.embriao.ao](http://www.embriao.ao)



# Abordagem.

Empreender é mais do que abrir um negócio — é construir algo a partir da própria essência, canalizando talentos, paixões e visão para criar soluções reais no mercado.

A mentoria de Empreendedorismo e Negócio da Embrião Business Consulting foi pensada para guiar empreendedores desde a concepção da ideia até a estruturação do modelo de negócio.

É uma jornada prática, consciente e estratégica para quem quer transformar propósito em projeto, e projeto em resultados sustentáveis.

A mentoria foca nas bases fundamentais que definem o sucesso ou o fracasso de um empreendimento, com ferramentas claras, exercícios práticos e abordagem voltada à realidade de cada participante.



# O que Esperar.

Autoconhecimento: identificar suas forças, talentos e propósitos aplicáveis ao mundo dos negócios.

Clareza estratégica: compreender o que é preciso para tirar uma ideia do papel com inteligência e consistência.

Visão empreendedora: estruturar um negócio que seja viável, escalável e sustentável.

Ação consciente: Tomar decisões baseadas em dados, alinhadas a valores e propósitos pessoais.



# Para Quem.

Pessoas que desejam empreender a partir do seu talento e paixão.

Profissionais que querem estruturar ou revisar seus modelos de negócio.

Sonhadores com vontade de criar um projeto próprio, com propósito claro.

Pequenos empreendedores que buscam fortalecer sua operação e crescer de forma estruturada.

Quem deseja sair da ideia e entrar na execução.



# Sobre a Embrião

Apoiamos empreendedores e profissionais a descobrirem sua essência e transformarem seus talentos em negócios autênticos e sustentáveis.

# Estrutura do Programa.

A mentoria possui três módulos principais, com carga horária total de 5 horas. Pode ser realizada virtualmente ou presencial, conforme acordo prévio com o participante.



# Conteúdo.

## #Módulo 1 ●

Quatro principais verdades para saber antes de abrir um negócio.

### 1.1 - Os Sócios - Análise de Perfil

- 1.1.1 - Habilidades pessoais e técnicas;
- 1.1.2 - O objetivo da parceria e o porquê? (Propósito);
- 1.1.3 - Separação entre vida pessoal e o negócio

### 1.2 - Capital Social, investimento e Lucro

- 1.2.1 - Capital Social
- 1.2.2 - Investimento Interno e Externo
- 1.2.3 - Dividendo

### 1.3 - Os 3 destinos de uma empresa

- 1.3.1 - Ser Vendida
- 1.3.2 - Ser herdada
- 1.3.3 - Falir

### 1.4 - Aspectos jurídico Legais

- 1.4.1 - Legalidade do negócio
- 1.4.2 - Relações societárias
- 1.4.3 - Acordo de Acionista - toda a regra do jogo incluindo as regras de saída de um sócio;
- 1.4.4 - Acordos - Funcionários, colaboradores e parceiros.

## #Módulo 2 ●

Modelo de Negócio.

### 2.1 - O quê?

- 2.1.1 - Esteira de Produtos / Serviços
- 2.1.2 - Proposta de Valor e diferencial competitivo

### 2.2 - Para quem?

- 2.2.1 - Segmento de cliente
- 2.2.2 - Relacionamento com o cliente
- 2.2.3 - Canais de distribuição

### 2.3 - Como?

- 2.3.1 - Recursos Chaves
- 2.3.2 - Atividades principais
- 2.3.3 - Parcerias principais

### 2.4 - Quanto?

- 2.4.1 - Estrutura de custo
- 2.4.2 - Fontes de receita.

## #Módulo 3 ●

Quatro Principais áreas do Negócio.

### 3.1 - Logística

- 3.1.1 - Fornecedor
- 3.1.2 - Stock
- 3.1.3 - Distribuição

### 3.2 - Produção

- 3.2.1 - Idealização E Definição do produto
- 3.2.2 - Recursos e Atividades Chaves
- 3.2.3 - Produção - Execução

### 3.3 - Comercial

- 3.3.1 - Marketing;
- 3.3.2 - Vendas;

### 3.4 - Administração E Finanças

- 3.4.1 - Contabilidade E finanças;
- 3.4.2 - Recursos humanos e tecnologia.



# Resultados Esperados.

Capacidade de estruturar um negócio com clareza e visão estratégica;

Compreensão prática dos pilares essenciais da gestão;

Preparação jurídica e financeira para empreender com segurança  
Plano de ação realista e aplicável ao mercado atual.

# Investimento.

Por consulta | Bónus: Acompanhamento personalizado



# Perfil do Mentor.

**Nazih Caetano** – Inspirar e influenciar pessoas.

Actua como mentor de startups e PME's, ajudando empreendedores a tomar decisões financeiras mais conscientes e sustentáveis. É também palestrante e formador, com vivência prática em finanças pessoais e empresariais, focado em transformar conhecimento em ação.

Além do mais, é experiente em desenvolvimento de negócios e vendas B2B, com mais de 10 anos de experiência, liderando equipas e estruturando operações comerciais, oferecendo soluções estratégicas no setor corporativo e empreendedor. Realista e aplicável ao mercado atual.



# Embrião

Business Consulting



- ✉ [info@embriao.ao](mailto:info@embriao.ao)
- ☎ (+244) 938 100 088
- 📍 Ingombota, rua Rainha Ginga nº 80, 2º, nº4 (Edifício da Hyundai)
- 🌐 [www.embriao.ao](http://www.embriao.ao)

